



Niederlassung München

Lorenz-Huber-Str. 13a
85540 Haar



TEAMLEITER IM VERTRIEBSINNENDIENST (M/W)

DEIN JOB

- Vertriebsverantwortung für die Niederlassung München inklusive allgemeiner Aufgaben im Bereich Organisation und Infrastruktur
- Aktiver Vertrieb und Kundenbetreuung
- Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Suche, Begeistern und Förderung neuer Kunden (Akquise)
- After-Sales-Service
- Vorbereitende Maßnahmen zur Führung eines Teams von 3-4 Mitarbeitern

DEINE SKILLS

- Dein Herz schlägt für den Vertrieb!
- Du hast eine kaufmännische Ausbildung
- Kaufmännisches / Unternehmerisches Denken und Handeln
- Dynamisches und begeisterndes Auftreten
- Schneller Umgang mit einem ERP-System und digitales Mindset
- Kommunikationsstärke und Zuverlässigkeit
- Kundenorientiertes und kundenbindendes Wesen
- Verkaufssignale erkennen und Kaufvertragsabschlüsse erzielen
- Erfahrung im Bereich Personalführung von Vorteil
- Organisationstalent und Durchsetzungsvermögen

DEINE BENEFITS

- ✓ Attraktives, - leistungsorientiertes Gehaltsmodell, aus Fixum und variablen Anteilen
- ✓ Bis zu 35 Tage Urlaub
- ✓ Job – Bike
- ✓ Vermögenswirksame Leistung
- ✓ Topmoderner Arbeitsplatz
- ✓ Betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Weiterbildungsangebot
- ✓ Familiäres Arbeitsumfeld

DAS SIND WIR

AOS Stahl GmbH & Co. KG ist ein moderner, inhabergeführter Familienbetrieb und führender Systemhersteller für Zaun- und Toranlagen im Mittelstand.

Mit rund 200 Mitarbeitenden stehen wir für Kompetenz, Innovationsfreude und internationalen Projekterfolg.

Ein starkes „Wir-Gefühl“, Teamgeist und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten zeichnen uns aus. Wir bieten spannende Ausbildungswege, fördern Verantwortung und investieren kontinuierlich in unsere Zukunft – an inzwischen 11 Standorten deutschlandweit.

Werde Teil unseres Teams und gestalte mit uns die Zukunft!

UNSERE MARKEN:



INTERESSE GEWECKT?

bewerbung@aos-stahl.de | Herr Benjamin Wiemann
Weitere Stellenanzeigen unter karriere.aos-stahl.de

